

Vi søger en selvstændig og idérig teknisk sælger til Skandinavien

SBK A/S søger en sælger, der tænker i nye løsninger. Er du samtidig resultatorienteret, selvstændig og empatisk, er du den tekniske sælger, som vi har brug for til opbygning og videreudbygning af det skandinaviske marked for eksplosionsbeskyttelse.

Jobbet ganske kort

Din opgave bliver at servicere og udbygge netværket af kunder i Danmark samt opbygge en kundeportefølje af primært OEM-kunder i Sverige og Norge.

Dit udgangspunkt bliver vores kontor i Hasselager ved Aarhus, hvor du får gode kollegaer at sparre med og indgår i en mindre og uformel organisation. Du har frihed til selv at planlægge din arbejdsgang, og det er en fordel, hvis du kan lide at være selvkørende med ideer til, hvorledes markedet kan videreudbygges, således at vi sammen arbejder konstruktivt, motiverer og supplerer hinanden til at drive SBK A/S yderligere frem. Du skal regne med 40-60 dages rejseaktivitet de første år - herunder produkttræning hos vores franske samarbejdspartner.

Kvalifikationer og kompetencer

SBK A/S ønsker en sælger, gerne med kendskab til teknik og ATEX direktivet.

Vi kunne godt tænke os, at du:

- Har forståelse for mennesker, den gode salgsproces og kan skabe langvarige, holdbare relationer.
- Er fokuseret og resultatorienteret.
- Taler og skriver engelsk på forretningsniveau – og måske forstår og taler svensk og norsk.
- Er imødekommende, tillidsvækkende og behageligt vedholdende.
- Er beslutningsdygtig, ser muligheder frem for begrænsninger og arbejder struktureret.
- Er vant til at arbejde ud fra budgetter og kender vigtigheden af løbende opfølgning på mål og planer.
- Har erfaring med udarbejdelse af tilbud og får fulgt op på igangværende opgaver.

Der tilbydes

Vi tilbyder en stilling med stor indflydelse egen hverdag. Virksomheden har et godt arbejdsmiljø og en sund økonomi. Vores ansatte bliver typisk længe hos os, og vi værdsætter hinandens selskab og bidrag i det daglige. Vi tilbyder en god lønpakke m.m.

Ansøgning

Ansøgningen bedes sendt til: Bo Vernegren – bvk@sbk-belt.dk

(Din ansøgning vil blive behandlet fortroligt og iht. GDPR regler).

Har du spørgsmål til stillingen, kan du kontakte Bo Vernegren på tlf. 87347080 el. 20205646.

Da vi ønsker ansættelse snarest, behandles ansøgningerne løbende.

SBK A/S blev etableret i august 2004, og blev i april 2018 udvidet med SBK Viborg A/S. Vi råder over en moderne og avanceret maskinpark, og alle ansatte har national såvel som international erfaring indenfor vores produktportefølje.

Vi er kendt for at være innovative, og vi har et klart mål om at være den førende samarbejdspartner indenfor transportbånd og eksplosionsbeskyttelse til industrien. www.sbk-belt.dk